



KRIKO Engineering GmbH

Automation, Drives & Industrial IT

KRIKO Engineering ist der innovative Partner für Automation, Drives & Industrial IT. Als Engineering Dienstleister und unabhängiger Systemintegrator bieten wir über 30 Jahre Erfahrung in der Konzeption und Ausführung von Automatisierungs-, Antriebs- und IT-Projekten im industriellen Umfeld. Dabei sind wir in zahlreichen Branchen aktiv: Von der Papierindustrie über Chemie, Pharmazie, Lebensmittel, Wasser/Abwasser bis zum Energiesektor.

Unseren mehr als 60 Mitarbeitenden bieten wir an den beiden Standorten Freiburg und Basel ein modernes Arbeitsumfeld in einem freundlichen Team mit einer offenen Kommunikationskultur.

Für unser kontinuierliches Wachstum suchen wir stets qualifizierte und engagierte Kolleginnen und Kollegen.

Vertriebsingenieur (m/w/d) Antriebs- und Energietechnik

Ihre Aufgaben

Moderne und effiziente Anlagen und Maschinen sind die Basis für den Erfolg unserer Kunden. KRIKO Engineering bietet Lösungen für einen Neubau, eine Modernisierung oder Erweiterung dieser Anlagen. Unser Portfolio in der Antriebs- und Energietechnik reicht von der Energieerzeugung über die Mittel- und Niederspannungsverteilung bis zu den Antriebslösungen für Mehrmotorenantriebe, Wickelantriebe oder Querschneider. Unsere Kunden sind regional, aber auch international in der Papier- und Metallindustrie angesiedelt.

Im Rahmen der Angebotserstellung besuchen Sie unsere Kunden vor Ort. Sie klären die Anforderungen, technische Randbedingungen und räumliche Gegebenheiten. Auf dieser Basis entwickeln Sie Lösungen, erstellen Angebote und führen neben Beratungs- und Klärungsgesprächen auch final die Angebotsverhandlung durch. Nach einer Beauftragung besteht die Möglichkeit, die entwickelten Lösungen als Projektleiter umzusetzen. Nach Projektabschluss stehen Sie unseren Kunden bei Serviceanfragen weiterhin mit Rat und Tat zur Seite.

Sie arbeiten stets eigenverantwortlich in enger Abstimmung mit einem fachübergreifenden Team aus Antriebs-, Automatisierungs- und IT-Experten. Hierbei bringen Sie sich ein in die Weiterentwicklung unseres Dienstleistungsportfolios sowie unseres Kundenstammes.

Ihr Profil

- Studium der Elektro- und Automatisierungstechnik, Wirtschaftsingenieur, Elektrotechniker, Elektromeister oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrungen im technischen Projektvertrieb sind von Vorteil
- Breites Fachwissen in der Antriebs-, Energie- und Automatisierungstechnik
- Grundkenntnisse im IT- & OT-Bereich
- Reise- und Weiterbildungsbereitschaft
- Teamfähigkeit, Selbstständigkeit und Flexibilität
- Kommunikationsstark in Deutsch und Englisch

Wir bieten

- Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben in einer Zukunftsbranche
- Attraktive, moderne und klimatisierte Arbeitsplätze mit flexiblen Arbeitszeiten
- Flache Hierarchien und vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten
- Interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eigenverantwortliche, fachübergreifende Teamarbeit
- Selbstbestimmter Freizeitausgleich bis 2 Tage ohne Genehmigungsprozess
- Entlohnung aller Überstunden mit Freizeitausgleich oder monetär
- Leistungsgerechte Vergütung mit 13 Gehältern zzgl. Prämie
- Sicheres Arbeitsverhältnis in einem mittelständischen Unternehmen
- Familiäres Flair, offene Kommunikationskultur und vieles mehr ...

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Bewerben Sie sich JETZT!

Sollten sie noch nicht über die gewünschte Qualifikation oder Erfahrung verfügen, aber richtig Lust auf den beschriebenen Job haben, zögern Sie nicht, sich zu bewerben. Durch intensive Einarbeitung, Betreuung und Weiterbildung ist für ein behutsames Heranführen an Ihre neue Aufgabe bei KRIKO gesorgt!

KRIKO Engineering GmbH

Ansprechpartner:

Jürgen Krischke
juegen.krischke@kriko.com

Deutschland

Merzhauser Straße 120
79100 Freiburg im Breisgau
Telefon +49 761 40078 0

Schweiz

Riehenring 175
4058 Basel
Telefon +41 61 68324 80

info@kriko.com
www.kriko.com

DAS BIETET KRIKO ENGINEERING

- › Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben in einer Zukunftsbranche
- › Erlebnisreiche Einblicke und Eindrücke aus den unzähligen verschiedenen Branchen unserer Kunden
- › Sicheres Arbeitsverhältnis in einem innovativen, mittelständischen Unternehmen
- › Ergonomischer Arbeitsplatz in einem modernen, klimatisierten Bürogebäude mit offener Architektur
- › Flache Hierarchien, familiäres Flair, wertschätzender Umgang und offene Kommunikationskultur
- › Entwicklungsmöglichkeiten und Aufstiegschancen in alle Positionen und Unternehmensbereiche
- › Weitreichende Weiterbildungsmöglichkeiten durch interne und externe Fortbildungen
- › Eigenverantwortliches Arbeiten im Team
- › Flexible Arbeitszeiten auf Vertrauensbasis und Möglichkeit zum Mobile Working
- › Selbstbestimmter Urlaub oder Freizeitausgleich von bis zu zwei Tagen ohne Genehmigungsprozess
- › Leistungsgerechte Vergütung mit 13 Gehältern zzgl. einer erfolgsabhängigen Prämie
- › Alle Überstunden werden mit Freizeitausgleich oder finanziell entlohnt
- › 30 Tage Jahresurlaub in Deutschland
- › Möglichkeit auch von mehrmonatigen Urlaubs- und Freizeitausgleichsphasen
- › Zentrumsnahe Lage mit unmittelbarer Straßenbahnanbindung und kostenlosen Tiefgaragenstellplätzen
- › Bei weiten Dienstreisen Nutzung von öffentlichen Verkehrsmitteln oder alternativ Pool- bzw. Mietwagen
- › Bei mehrtägigen Dienstreisen wird der steuerfreie Vepflegungsmehraufwand auf 56€/Tag verdoppelt
- › Arbeiten mit modernster IT-Infrastruktur
- › Smartphone – auch zur Privatnutzung
- › Vielfältige betriebliche Aktivitäten
- › Betriebliche Altersvorsorge
- › Betriebsärztliche Versorgung
- › Firmenfitness von Hansefit
- › Kaffee, Tee, Wasser & frisches Obst stehen kostenlos zur Verfügung
- › Leben & Arbeiten in einer beliebten Urlaubsregion

